

BIENVENUE

# IA appliquée à l'entrepreneuriat I

**Bienvenue!** De l'IA à votre projet, étape par étape.

TROIS APPUIS POUR COMMENCER



## Utiliser l'IA

Demander · comprendre · vérifier



## Un tuteur à vos côtés

Explications · corrections



## Votre projet

La méthode PACTE, étape par étape



BIENVENUE

# IA appliquée à l'entrepreneuriat

Bienvenue! De l'IA à votre projet, étape par étape.

TROIS APPUIS POUR COMMENCER



## Utiliser l'IA

Demander · comprendre · vérifier



## Un tuteur à vos côtés

Explications · corrections

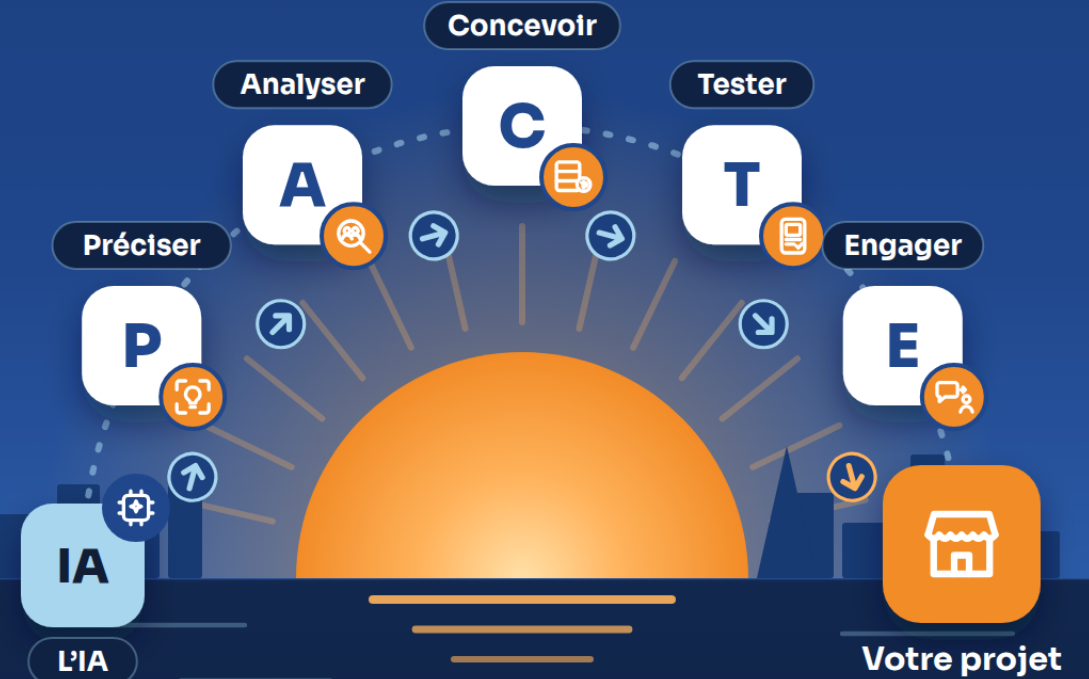


## Votre projet

La méthode PACTE, étape par étape

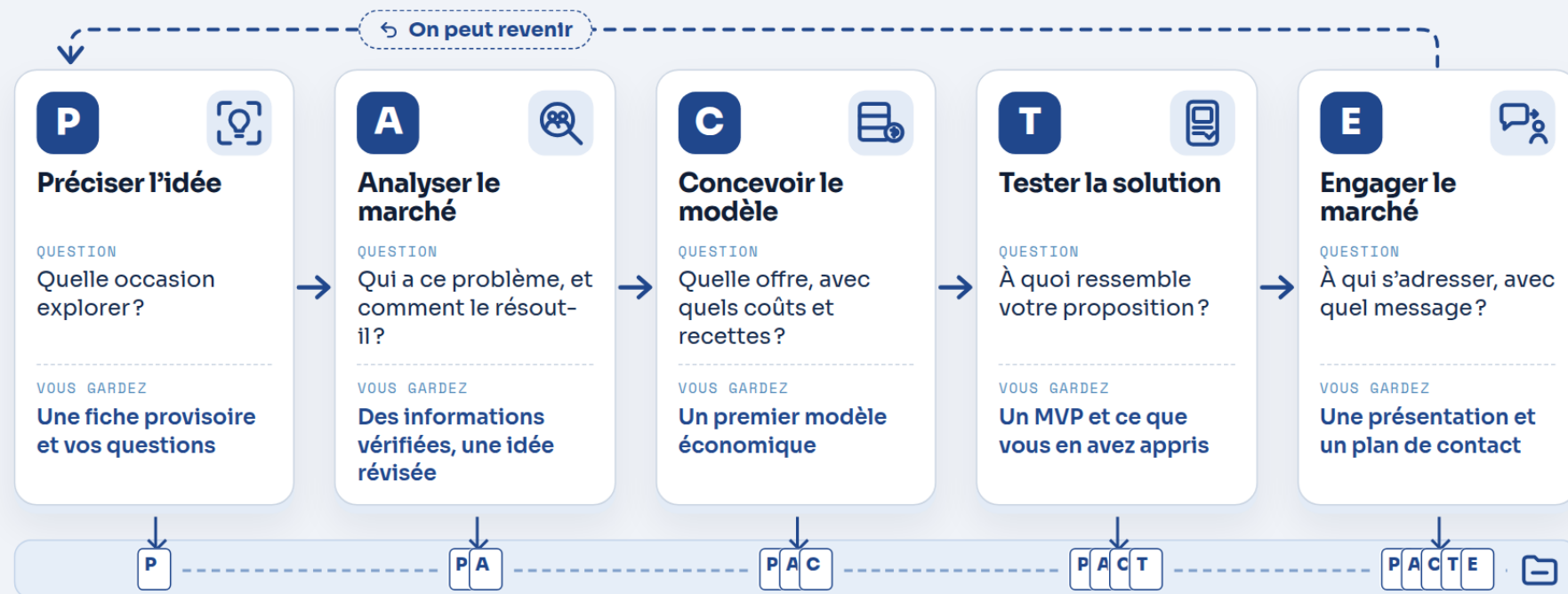
VOTRE PARCOURS

## De l'IA à votre projet



# La méthode PACTE

D'une idée à un premier MVP et au marché, en cinq étapes



Votre dossier PACTE: un même projet, qui s'enrichit à chaque étape

Raúl vous montre · Vous appliquez à votre projet

# Le tableau PACTE

Cinq étapes, cinq questions, cinq résultats

↩ On peut revenir à une étape précédente

| ÉTAPE                                                                                                                 | EN CLAIR                                                            | QUESTION CENTRALE                                                                         | CE QUE VOUS OBTENEZ                                                                                                             |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>P</b>  <b>Préciser l'idée</b>     | Passer d'une idée floue à une piste claire.                         | « Quelle occasion voulez-vous explorer, et que faut-il vérifier ? »                       | <b>Une fiche provisoire de l'idée et vos questions</b>                                                                          |
| <b>A</b>  <b>Analyser le marché</b>  | Observer et interroger pour comprendre, sans rien vendre.           | « Qui a vraiment ce problème, et comment le résout-il aujourd'hui ? »                     | <b>Des informations vérifiées et une idée révisée</b>                                                                           |
| <b>C</b>  <b>Concevoir le modèle</b> | Définir votre offre, sa livraison et vos chiffres de base.          | « Que proposez-vous, comment le fournissez-vous, avec quels coûts et quelles recettes ? » | <b>Un premier modèle économique</b>                                                                                             |
| <b>T</b>  <b>Tester la solution</b>  | Construire le minimum pour rendre votre offre visible.              | « À quoi ressemble votre proposition quand on peut la voir ? »                            | <b>Un MVP et ce que vous en avez appris</b> <div> Identité minimale Exemple de l'offre </div> <div> Page de présentation </div> |
| <b>E</b>  <b>Engager le marché</b> | Présenter votre proposition à un petit groupe de clients possibles. | « À qui vous adresser en premier, et avec quel message ? »                                | <b>Votre kit de prise de contact</b> <div> Message Présentation Plan de contact </div>                                          |

# Votre parcours

Apprendre à utiliser l'IA et l'appliquer à votre projet



 **Raúl**, votre tuteur · Explications · décisions · révisions

Des bases pour poursuivre · aucune garantie de ventes ni d'entreprise lancée



## Les jus d'Adjoua

Bissap · gingembre · maracuja

# L'annonce des jus d'Adjoua : garder, corriger, retirer

### ● FICHE APPROUVÉE



**Durée :** 45 minutes



**Places :** 18 personnes



**Réservation :** par message  
WhatsApp



**Participation :** 1 000 FCFA, sur  
place ou par paiement mobile



**Réduction :** aucune

### ● BROUILLON À VÉRIFIER

« Une heure »

La fiche dit 45 minutes

**Corriger**

« 18 personnes »

Conforme à la fiche

**Garder**

« ~~Réduction de 20 %~~ »

Aucune réduction approuvée

**Retirer**

« ~~Note de promotion 7/2026~~ »

Référence inventée, sans appui

**Retirer**



**Chaque affirmation se vérifie contre une ligne de la fiche.**

Les jus d'Adjoua · activité fictive à Cocody, Abidjan · Casa África · Fondamentaux de l'IA

 Skilland

**Awa Couture**

Atelier de couture · Yopougon

**3 références × 3 questions = une demande complète**

# Le 3×3 d'Awa Couture

Tâche + Contexte + Format



## Tâche

1 · 3 QUESTIONS

- 1 Que produire ?  
**Un message de rappel**
- 2 Pour quel usage ?  
**L'envoyer aux inscrites**
- 3 Qu'est-ce qui est exclu ?  
**Aucune consigne ajoutée**



## Contexte

2 · 3 QUESTIONS

- 1 Pour qui ?  
**Clientes déjà inscrites**
- 2 Dans quel but ?  
**Savoir quand et où venir**
- 3 Avec quelles données ?  

📅 11 octobre ⌚ 15 h 00

⌚ 90 min 📍 Yopougon

💰 5 000 FCFA payés



## Format

3 · 3 QUESTIONS

- 1 Quelle forme ?  
**Message WhatsApp**
- 2 Quelle longueur ?  
**6 lignes au plus**
- 3 Quel ton ?  
**Chaleureux et respectueux**

Awa Couture · atelier fictif à Yopougon, Abidjan · Casa África · Pratique du prompting

 Skilland



Mariam · retouches express

## Le Canvas de Mariam

Entre crochets : l'origine de chaque ligne. Les chiffres sont fictifs.

### Partenaires clés

Aucun pour l'instant

[décidé]

### Activités clés

Essayage, retouche, messages et remise ; environ 1 heure par retouche

[estimation]

### Ressources clés

Deux machines, fil et fermetures, 12 heures par semaine

[donnée]

### Proposition de valeur

Retouche en 48 heures avant la fête : ourlets, taille, fermetures ; un essayage inclus

[décidé]

### Relations avec les clients

Rappel deux semaines avant chaque fête ; message quand le vêtement est prêt

[décidé]

### Canaux

Groupe WhatsApp d'une trentaine de clientes, bouche-à-oreille ; dépôt et retrait chez Mariam

[décidé]

### Segments de clientèle

Clientes du quartier Koko avec une fête ou la rentrée dans les deux semaines

[étude du marché]

### Structure de coûts

Matériel 300 FCFA par retouche ; crédit téléphone 2 000 FCFA par période

[estimation]

### Flux de revenus

2 500 FCFA par retouche, payés à la remise, en espèces ou par paiement mobile

[supposition]

# L'équation de valeur

Ce qui rend une offre attirante pour le client

Valeur  
perçue =

↑ À augmenter



## Résultat désiré

Ce que le client veut vraiment  
*Prête pour la fête*

×



## Probabilité perçue

Sa confiance d'y arriver  
*Essayage inclus*

↓ À réduire



## Délai

Le temps d'attente  
*48h au lieu de 3 à 5 jours*

×



## Effort et sacrifice

Ce que l'offre lui demande  
*Message quand c'est prêt*

### Construire l'offre

1



Lister les  
obstacles du  
client



2



Une solution par  
obstacle



3



Garder  
l'essentiel et  
regrouper

### Renforcer, honnêtement

✓ Seulement des promesses vraies



Bonus



Garantie



Rareté



Urgence



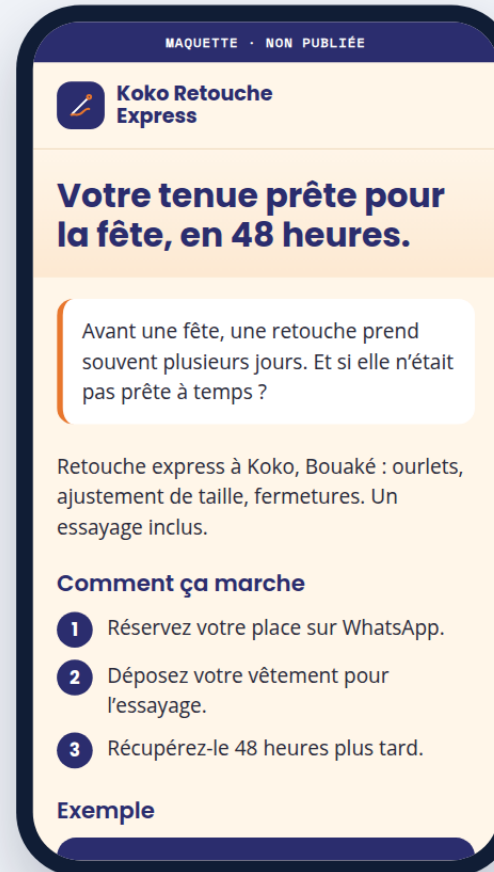
Nom de  
l'offre

D'après Alex Hormozi, \$100M Offers (2021, en anglais) · adaptation Skilland

# Koko Retouche Express

● MAQUETTE POUR LE COURS · PAGE NON PUBLIÉE

La même page sur un téléphone : le haut, puis la suite.



# Prototype, MVP, produit complet

## → Étape T : prototype ou MVP



### Prototype

#### Montrer et discuter

Une maquette ; le service n'est pas encore fourni.

##### EXEMPLE

La carte et la page de Mariam, montrées à deux clientes.



### MVP

#### Apprendre avec de vrais clients

Une première version réelle et limitée.

##### EXEMPLE

10 places par semaine avant la Tabaski.



### Produit complet

#### Plus tard

L'offre développée, avec tout ce qu'on pourrait ajouter.

##### EXEMPLE

Toute l'année, livraison, paiement en ligne.

Cas fictif de Mariam, Bouaké · Casa África · Tester la solution

# Un message qui concerne la personne

Messages fictifs, rédigés pour le cours


**Tout le monde**

GÉNÉRIQUE

Bonjour à tous ! <sup>1</sup> Je fais de la couture, toutes retouches, prix imbattables <sup>2</sup>. N'hésitez pas à me contacter !!! <sup>3</sup>

- <sup>1</sup> Pour tout le monde ×
- <sup>2</sup> Promesse sans appui ×
- <sup>3</sup> Aucune demande précise ×


**Mariam · Koko Retouche Express**
**PERTINENT**

Bonjour Fatou, c'est Mariam, la couturière de Koko. Vous m'aviez confié un ourlet l'an dernier. <sup>1</sup> Pour la Tabaski, je propose une retouche en 48 heures, 2500 FCFA, 10 places par semaine <sup>2</sup>. Voulez-vous que je vous garde une place ? <sup>3</sup> La carte : [lien] <sup>4</sup>

- <sup>1</sup> Un fait réel ✓
- <sup>2</sup> L'offre et le prix ✓
- <sup>3</sup> Une seule demande ✓
- <sup>4</sup> Un seul lien ✓

Cas fictif de Mariam, Bouaké · Casa África · Engager le marché

Bulles et interface génériques · aucune marque de messagerie

LA FORMATION EN BREF

# IA appliquée à l'entrepreneuriat I

De l'IA à votre projet, étape par étape.

 **30 heures**  **En ligne, à votre rythme**  **En français**  **Diplôme à la fin**

CE QUE VOUS ALLEZ APPRENDRE

## 1 Utiliser l'IA



Donner des instructions



Fournir le contexte



Améliorer les réponses



Repérer les erreurs

## 2 Appliquer l'IA à votre projet - la méthode PACTE



Préciser l'idée



Analyser le marché



Concevoir le modèle



Tester la solution



Engager le marché



Vous voulez participer?

**Contactez AfricanTech**

VOUS REPARTEZ AVEC



Une idée travaillée



Un modèle économique



Un exemple ou un premier MVP



Des contacts avec des clients potentiels

MVP: produit minimum viable

COMMENT VOUS APPRENEZ



**De vraies démonstrations:** un tuteur montre chaque étape avec ChatGPT.



**Votre projet:** vous appliquez chaque étape à votre idée.



**Un tuteur IA** sur la plateforme, pour vos questions.

LA FORMATION EN BREF

# IA appliquée à l'entrepreneuriat I

De l'IA à votre projet, étape par étape.

 30 heures  En ligne, à votre rythme  En français  Diplôme à la fin

CE QUE VOUS ALLEZ APPRENDRE

## 1 Utiliser l'IA



Donner des instructions



Fournir le contexte



Améliorer les réponses



Repérer les erreurs

## 2 Appliquer l'IA à votre projet - la méthode PACTE



Préciser l'idée



Analyser le marché



Concevoir le modèle



Tester la solution



Engager le marché



Vous voulez participer?

**Contactez AfricanTech**

VOUS REPORTEZ AVEC



Une idée travaillée



Un modèle économique



Un exemple ou un premier MVP



Des contacts avec des clients potentiels

MVP: produit minimum viable

COMMENT VOUS APPRENEZ



**De vraies démonstrations:** un tuteur montre chaque étape avec ChatGPT.



**Votre projet:** vous appliquez chaque étape à votre idée.



**Un tuteur IA** sur la plateforme, pour vos questions.